



ORESTOP
RIDE

Wyzwania

OneStop Ride wychodzi naprzeciw wyzwaniom, z którymi spotykają się operatorzy publicznego transportu zbiorowego wdrażając i modernizując systemy biletowe



Finanse

Wprowadzenie nowego systemu biletowego lub modernizacja już istniejącego systemu wiąże się z wysokimi nakładami finansowymi



Czas

Realizacja procedur przetargowych i wdrożenie systemu trwa **bardzo długo** (nawet 5-8 lat)



Ryzyko

Długi proces przetargowy oraz czasochłonne i skomplikowane wdrożenia skutkują często **przestarzałymi i nieelastycznymi** rozwiązaniami

OneStop Ride

Przewaga tkwi w prostocie



Bez integracji
z istniejącymi
systemami.

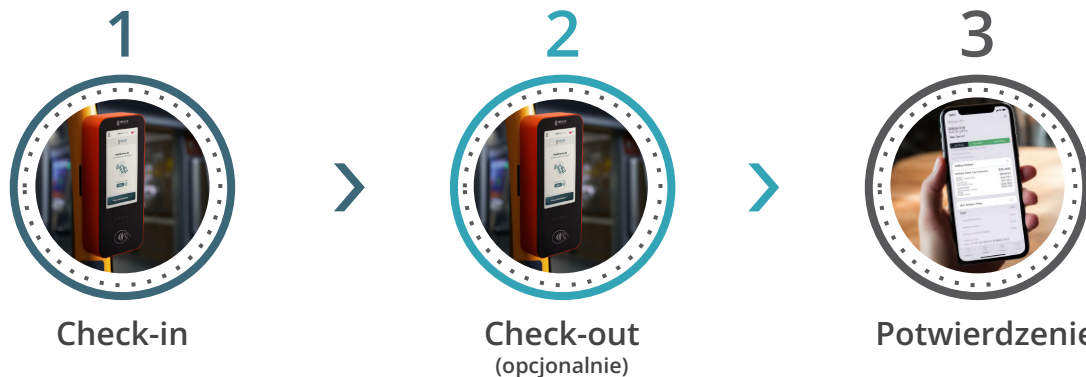
Bez rejestracji
użytkowników.

Wsiądź do pojazdu,
przyłóż kartę płatniczą
i jedź! Tylko tyle!



OneStop Ride

Intuicyjny bezgotówkowy system biletowy



Perspektywa pasażera



Pasażer przykłada kartę płatniczą do kasownika, zaraz po wejściu do pojazdu.

Pasażer ponownie przykłada kartę płatniczą do kasownika, wysiadając.

Pasażer może pobrać potwierdzenie przejazdu za zakupiony bilet poprzez aplikację webową lub mobilną.



Perspektywa systemu



Uwierzytelnienie karty.
Rejestracja rozpoczęcia podróży.
Zapis biletu do kontroli.

Rejestracja zakończenia podróży.
Naliczenie opłaty.

Wygenerowanie potwierdzenia.

OneStop Ride

Sposób działania systemu



- Instalujemy **niewielki kasownik** w pojeździe lub na przystanku. Wymagane jest tylko podłączenie do prądu.
- Pasażer może **dokonać płatności za przejazd poprzez:**
 - Wybór odpowiedniego biletu/taryfy na ekranie kasownika i zbliżenie karty płatniczej – tylko „check-in”.
 - Zbliżenie karty płatniczej podczas wsiadania i wysiadania z pojazdu – „check-in / check-out (opłata naliczana jest przez system).
- Operator komunikacji publicznej **może skontrolować ważność biletu** dzięki **Aplikacji Kontrolerskiej** zainstalowanej na smartfonie z systemem Android.
- Obsługa transakcji, raporty oraz wszelkie inne usługi świadczone są przez OneStop City Services.

OneStop Ride



Propozycja wartości

- Nie zastępujemy istniejącego systemu. **Dodajemy nowe możliwości.**
- Umożliwiamy pasażerom **zakup biletu** w momencie wejścia do pojazdu poprzez **zbliżeniowe karty płatnicze i płatności mobilne.**
- Nie są potrzebne żadne integracje z dotychczasowymi rozwiązaniami. Nasz system jest **autonomiczny** i dzięki temu **bezinwazyjny.**
- Maksymalnie **3 miesiące na wdrożenie pilotażowe**, bez zobowiązań – klient może rozszerzać system lub się wycofać.
- Nasze rozwiązanie może być **rozszerzone** o dodatkowe funkcjonalności (informacyjne, rezerwacyjne, itp.).
- **Nie jest potrzebna procedura inwestycyjna.** Klient płaci jedynie niewielką opłatę abonamentową i transakcyjną.
- Model wdrożenia **zgodny z wymaganiami Prawa Zamówień Publicznych**, ale bez postępowania przetargowego – sprzedaż biletów, a nie kupno usługi.



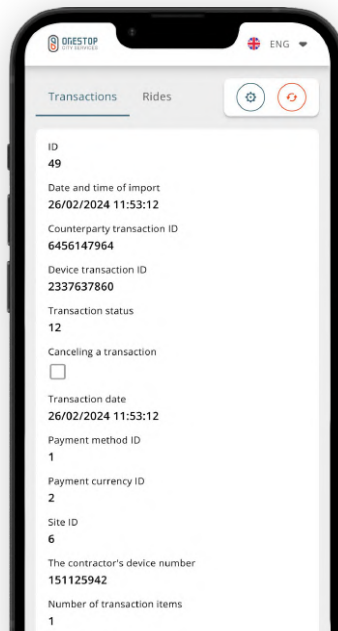
Elementy systemu

Dla pasażerów

Kasownik z terminalem



Portal pasażera
(historia transakcji)



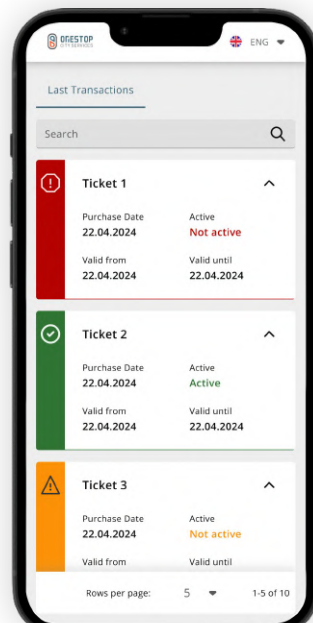
Karta płatnicza lub
płatność mobilna



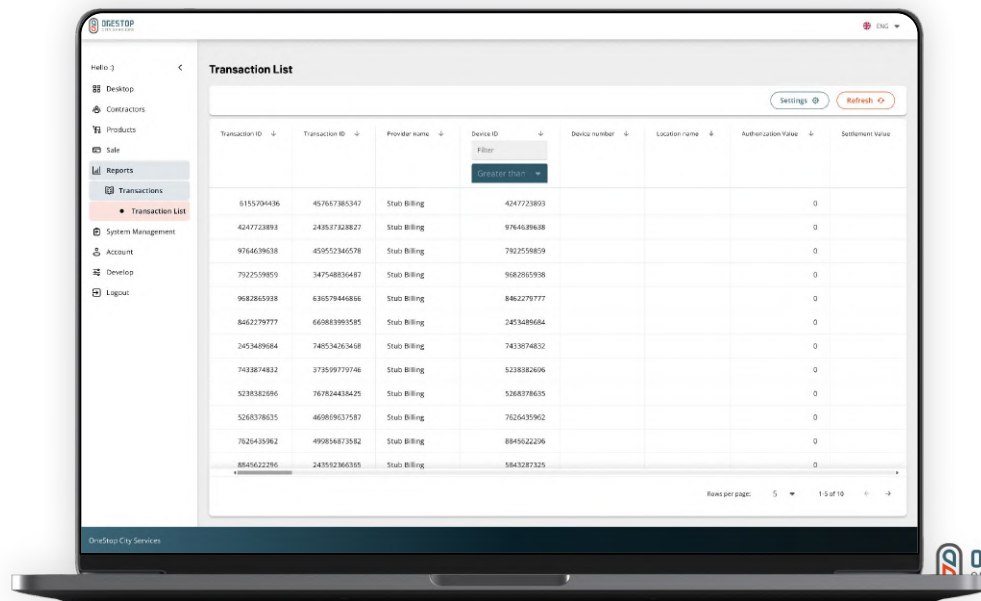
Elementy systemu

Dla operatora komunikacji publicznej

Aplikacja kontrolera

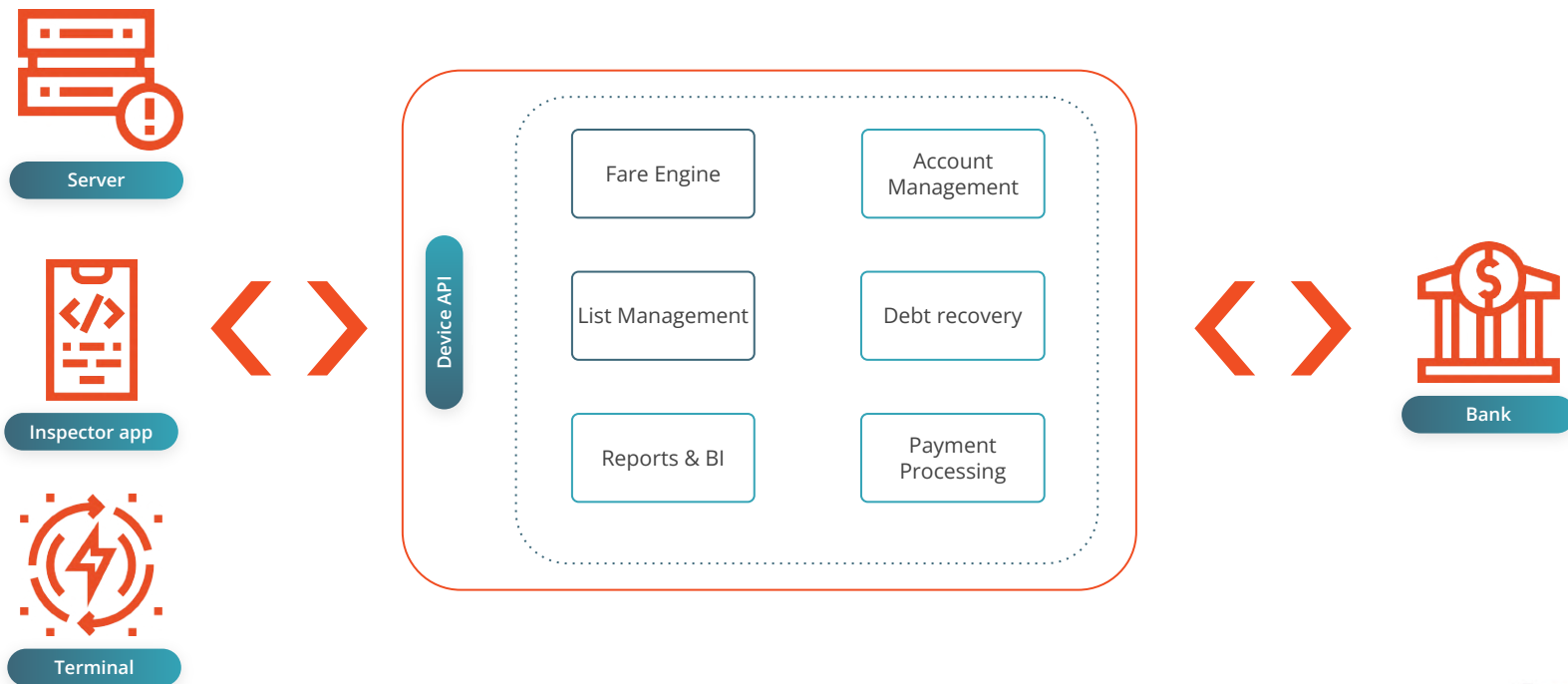


System raportowy



OneStop Ride

Architektura systemu



OneStop Ride

Harmonogram wdrożenia

Umowa



Podpisanie umowy



Dzień 0

Instalacja



Pierwsze urządzenia zamontowane w pojazdach, np. na 1 linii



3 miesiące

Pilot

(opcjonalnie)



Faza testów rozwiązania na wybranej linii



1-3 miesiące

Wdrożenie



Możemy instalować do 200 kasowników na tydzień



4-5 tygodni

Wdrożenie na 1000 autobusów w niecałe 6 miesięcy od podpisania umowy.



OneStop City Services

zapewnia szybki i łatwy sposób wdrażania usług
cyfrowych w miastach.

Dlaczego OneStop City Services?

Dokładamy wszelkich starań, aby uczynić decyzję łatwą i pozbawioną ryzyka

Nasze rozwiązania są niezwykle proste do wdrożenia i używania:

- **Nieinwazyjne:** Nie są potrzebne żadne integracje z istniejącymi systemami – tylko podłączenie do zasilania.
- **Skalowalne:** Możesz zacząć od 1 kasownika, a później rozszerzać system do tysięcy urządzeń.
- **Szybkie do wdrożenia:** Nie zastępujemy istniejących systemów. W ciągu 3-6 miesięcy wzbogacamy je o dodatkowe funkcjonalności.
- **Nie wymagające inwestycji:** My finansujemy system, jego wdrożenie i usługi. Klient płaci jedynie niewielką opłatę abonamentową i transakcyjną.
- **Bez zobowiązań:** Klient może łatwo zrezygnować z korzystania z naszych usług, bez żadnych konsekwencji.

Model biznesowy

Function-as-a-Service

Najnowocześniejsza technologia i oczekiwane funkcjonalności bez ryzyka oraz bez kosztów wdrożenia i modernizacji

- Rozszerzenie modelu biznesowego SaaS o hardware
- FaaS zapewnia stałą i długoterminową jakość funkcjonalności, w tym wszystkie aktualizacje wymagane przez ustawodawstwo, oczekiwania społeczne i rozwój technologii
- OneStop utrzymuje i aktualizuje cały system (w tym oprogramowanie i sprzęt), aby stale ulepszać funkcjonalności i dostosowywać je do zmieniających się wymagań rynku



Zarząd i Partnerzy



Matthias Augustyniak

CEO & Co-Founder

Wspiera strategiczny rozwój OneStop City Services po ponad 30 latach międzynarodowego doświadczenia w rozwoju biznesu i zarządzaniu w dostarczaniu złożonych rozwiązań technicznych dla dużych i średnich firm.

Partner technologiczny

Britenet

Międzynarodowy dostawca usług IT z siedzibą w Polsce.

1100+

Pracowników

17

Lat na rynku

100+

Klientów

5

Centrów rozwoju oprogramowania

Partner biznesowy

Nayax

Światowy lider rozwiązań płatności bezgotówkowych dla bezobsługowych punktów sprzedaży.

800+

Pracowników

18

Lat na rynku

~55k

Klientów

70

Krajów



ONESTOP
CITY SERVICES

Kontakt:

Jakub Indraszczyk
Business Development Manager
e-mail: jakub.indraszczyk@onestop-cityservices.com
kom: +48 506 848 830