

**Scott Keating**

Regional VP/GM Sales, Business Development Europe

Responsible for leading GE Aerospace's Strategic business growth across Europe for the Defence & Systems portfolio.

Biography

Scott Keating is Regional VP/GM Sales, Business Development Europe at GE Aerospace.

In his role, Scott is responsible for overseeing strategy leadership, sales capture management, revenue growth, and strengthening customer relationships and satisfaction across the region. Appointed to this position in February 2024, he brings a wealth of expertise in process optimization, program management, and business development.

Scott has 27 years of experience in the aerospace industry, having started his career in 1997 with Smiths Aerospace, which was later acquired by legacy GE in 2007. Over the years, he has held several leadership roles, including Performance Based logistics (PBL) Delivery Director for the Avionics Business, European Avionics Sales Director, BAE Systems Account Director, Engines Sales Director for SAAB Aeronautics and Leader of the European Customer Account Management Organization.

Scott is a Six Sigma Black Belt, with deep expertise in process optimization and program management. He holds an MBA from Warwick Business School, UK.

Scott Keating

Wiceprezes/Dyrektor Generalny, Business Development, Europa

Odpowiedzialny za strategiczne kierowanie rozwojem biznesu GE Aerospace w Europie w zakresie Defence & Systems.

Biografia

Scott Keating jest Wiceprezesem/Dyrektorem Generalnym, Business Development, Europa w GE Aerospace.

Scott odpowiada za nadzorowanie strategii, zarządzaniem sprzedażą, wzrostem przychodów oraz za wzmacnianie relacji z klientami w Europie. Mianowany na to stanowisko w lutym 2024 r., wnosi bogate doświadczenie w zakresie optymalizacji procesów, zarządzaniem programami i rozwojem biznesu.

Scott posiada 27 letnie doświadczenie w branży lotniczej. W 1997 roku rozpoczął karierę w firmie Smiths Aerospace, która w 2007 r. została przejęta przez GE. Przez lata pełnił kilka funkcji kierowniczych, w tym jako dyrektor ds. Dostaw i Logistyki Opartej na Wydajności (PBL) w dziale Awioniki. Był również Dyrektorem na Europę ds. Sprzedaży Awioniki, Dyrektora ds. Klientów BAE Systems, Dyrektorem ds. Sprzedaży Silników w SAAB Aeronautics oraz liderem europejskiej organizacji ds. zarządzania kontami klientów.

Scott posiada Six Sigma Black Belt, z głęboką wiedzą specjalistyczną w zakresie optymalizacji procesów i zarządzaniem programami. Posiada tytuł MBA z Warwick Business School w Wielkiej Brytanii.